

Nuevo escenario del juego en España. Propuesta de máquinas en hostelería.

Javier Sanchidrián

GERENTE DE RECREATIVOS POZUELO

AMADER

Asociación Madrileña de Empresarios del Recreativo

Reflexión y Análisis



Entorno cambiante



Actitud cambiante

ADAPTACIÓN Y CONVERGENCIA

“Si buscas resultados distintos, no hagas siempre lo mismo”





Escenario Actual

- Cambios de hábitos sociales.
- Ley Antitabaco y Recesión económica.
- Rigidez de las regulaciones.
- Veto a la publicidad.
- Elevada fiscalidad.
- Competencia desleal de juego online.
- Nueva Ley de Juego: Licencias.

I.- PROPUESTAS - SOLUCIONES – AVANZAR

- Fijar un **devengo trimestral** o mensual de las Tasas de Juego con pago diferido o anticipado.
- Fijar una liberación del pago de la Tasa para los trimestres siguientes a los que se comunica una **baja temporal o baja definitiva.**

II.- PROPUESTAS - SOLUCIONES – AVANZAR

- **Profesionalización del Sector:** Establecer de forma concreta requisitos para llevar a cabo la actividad de Empresa Operadora.
- **Flexibilización de los requisitos técnicos** en la homologación de las máquinas:
 - **Incremento del premio máximo:** Partidas a 1 euro y 500 euros de premio máximo.
 - **Nueva categoría de máquinas “light”** con distintos parámetros de precio partida, premio, porcentaje devolución y tasa de juego.
 - **Máquinas multipuesto con fiscalidad adecuada.**

III.- PROPUESTAS - SOLUCIONES - AVANZAR

- **Ampliación del periodo de Autorización** con renovaciones tácitas de 5 a 10 años.
- **Asegurar la exclusividad del Operador en materia de juego en los establecimientos** de hostelería con las actuales Autorizaciones.
- **Flexibilización del veto a la comunicación:** Publicidad y Marketing.

IV.- PROPUESTAS - SOLUCIONES - AVANZAR

- Avanzar con la permisión de los **medios electrónicos de pago**: tarjetas, tickets, teléfonos móviles, etc..
- **Reducir** proporcionalmente a la bajada de ingresos la **Tasa de Juego**.

CONCLUSIONES...

- Adaptación y Convergencia de todos los actores: Empresas y Administraciones.
- Propuestas:
 - Baja temporal y devengo trimestral.
 - Profesionalización del Sector.
 - Flexibilizar los requisitos técnicos de las máquinas.
 - Ampliación y garantía de la exclusividad con las Autorizaciones.
 - Permitirnos comunicación al mercado: Publicidad y Marketing.
 - Medios electrónicos de pago: tarjetas, móviles, etc..
 - Adaptación de la Tasa de Juego a las circunstancias económicas.



Gracias.

Disponible en www.todoeljuego.com